

EJG SOLUCIONES S.A.S

PRESENTADO POR:

JORGE ENRIQUE TORRES MARIN
JEISON JAVIER SANCHEZ VALDERRAMA
ANGIE GISELLE GALINDO CÉSPEDES

GRUPO: 10112

CONTADURIA PÚBLICA

OPCION DE GRADO II

BOGOTA D.C.

MAYO 2017

Introducción

Por medio de este proyecto queremos dar a conocer las ventajas de adquirir un buen software contable y administrativo dirigido a pequeñas empresas de régimen común y personas naturales pertenecientes al régimen simplificado cumpliendo con todas las normas legales y estándares establecidos en Colombia.

Planeación Estratégica

Misión

E.J.G SOLUCIONES S.A.S. empresa dedicada al diseño y la distribución de una plataforma contable y administrativa, suministro de programas que busca Mejorar y facilitar el manejo contable y tributario de pequeñas empresas y personas naturales régimen simplificado ubicadas en Bogotá por medio de nuestra aplicación utilitaria que le ayudara a controlar el dinero personal, y de su negocio que se encontrara al alcance de tus manos.

Visión

Esperamos que el año 2025 seamos reconocidos por nuestra calidad y gran facilidad de manejo de la contabilidad de todos los pequeños comerciantes y personas naturales que puedan contar con todo nuestro apoyo al alcance de sus manos.

Descripción del Negocio

Diseñar distribuir una plataforma contable integral que busque suplir las necesidades de una organización facilitando sus registros contables sus informes detallados dirigidos a pequeños tenderos y personas naturales régimen simplificado para que lleven un buen control contable de sus empresas.

Objetivo General

El objetivo general de nuestro servicio es suplir de manera sencilla, fácil y dinámica el conocimiento necesario al microempresario para que administre, coordine y disponga de las utilidades propias de su negocio propio.

Objetivos Específicos

- ▶ incentivar al tendero a que lleve un control de sus operaciones comerciales.
- ▶ Satisfacción por un buen manejo y administración de una organización.
- ▶ Capacitar al cliente con una información actual y precisa
- ▶ Evitar sanciones posibles por falta de información tributaria.

Valores Corporativos

RESPONSABILIDAD: Hacer las cosas de la mejor manera, de tal forma que nunca se perjudique al otro; Asumir las consecuencias de nuestras palabras, acciones, decisiones y compromisos contraídos.

- ▶ **PUNTUALIDAD:** Disciplina de cumplir a tiempo nuestros compromisos.
- ▶ **LEALTAD:** Actuar con respeto, fidelidad, rectitud y sentido de pertenencia, sin que nuestro comportamiento ocasione perjuicio a nuestros compañeros de trabajo ni a la empresa.
- ▶ **RESPECTO:** Actuar reconociendo los derechos y la dignidad de las personas
- ▶ **HONESTIDAD:** Actuar con la verdad, honradez y total transparencia. Buscar, aceptar y decir la verdad, respetando los derechos y bienes de las personas.
- ▶ **COMPROMISO:** Surge de la convicción en torno a los beneficios que trae el desempeño responsable de las tareas. El Compromiso permite pasar de las promesas a los hechos, generando resultados y beneficio y atención a requerimientos de una forma oportuna y eficaz.

Perfil del Mercado

Pentágono de Perfilación

Clientes

Personas naturales con negocios pequeños (tenderos)

Pymes: Empresas dedicadas al sector comercial, distribución, manufactureras

Necesidades:

NECESIDADES
Nosotros Consideramos que las necesidades de nuestros clientes son: Simplificar los procesos de facturación Tener un buen recaudo de cartera Hacer un seguimiento de los inventarios más contralado Tener una información actualizada con respecto al manejo de la plataforma

EXPECTATIVAS
Consideramos que las expectativas de nuestro cliente seria : Facilidad de manejo con un soporte técnico hacia la plataforma Tener facilidades de pago y tarifas asequibles hacia la adquisición de la plataforma. Asesoría de los procesos administrativos y contables Nuestros clientes podrán contar con plena seguridad de la información registrada en el programa

SOLUCIONES ACTUALES

Hemos identificado tres competidores directos en el mercado en los cuales hemos identificado falencia en cuanto al manejo y funcionamiento de plataforma:

Alegra

Características:

- *Crea facturas o Cuentas de cobro con diferentes diseños
- *Crea Facturas que se generan automáticamente según frecuencia que configures
- *Crea Facturas y lleva tus cuentas en diferentes monedas
- *Envía Notificaciones sobre estados de facturas y recordatorio de cobro
- *Asocia Vendedores y diferentes lista de precios a las facturas
- *Personaliza tus facturas

OFIMA SAS

Características

- *Facturación
- *Inventarios
- *Cuentas Por Cobrar
- *Compras
- *Importaciones
- *Nomina
- *Activos Fijos

CONTROL FACTURA

Características

- *Gestión de Inventario y activos
- *Flujo de trabajo automatizado

*Auditoria y validación de facturas

*Administración de cambios

*Inteligencia de Negocios

Frustraciones

Mala experiencia con el servicio de Atención del cliente

Largo tiempo de espera

El diseño del software pobre con respecto de gestión en soluciones

Soluciones poco efectivas e inmediatas a los requerimiento del cliente

Que el cliente se sienta insatisfecho por documentos e informes de una manera inmediata y sin complicaciones

Que frente al precio de nuestro producto el cliente puede llegar a pensar que tiene producto de mala calidad

SEGMENTACION DEL MERCADO

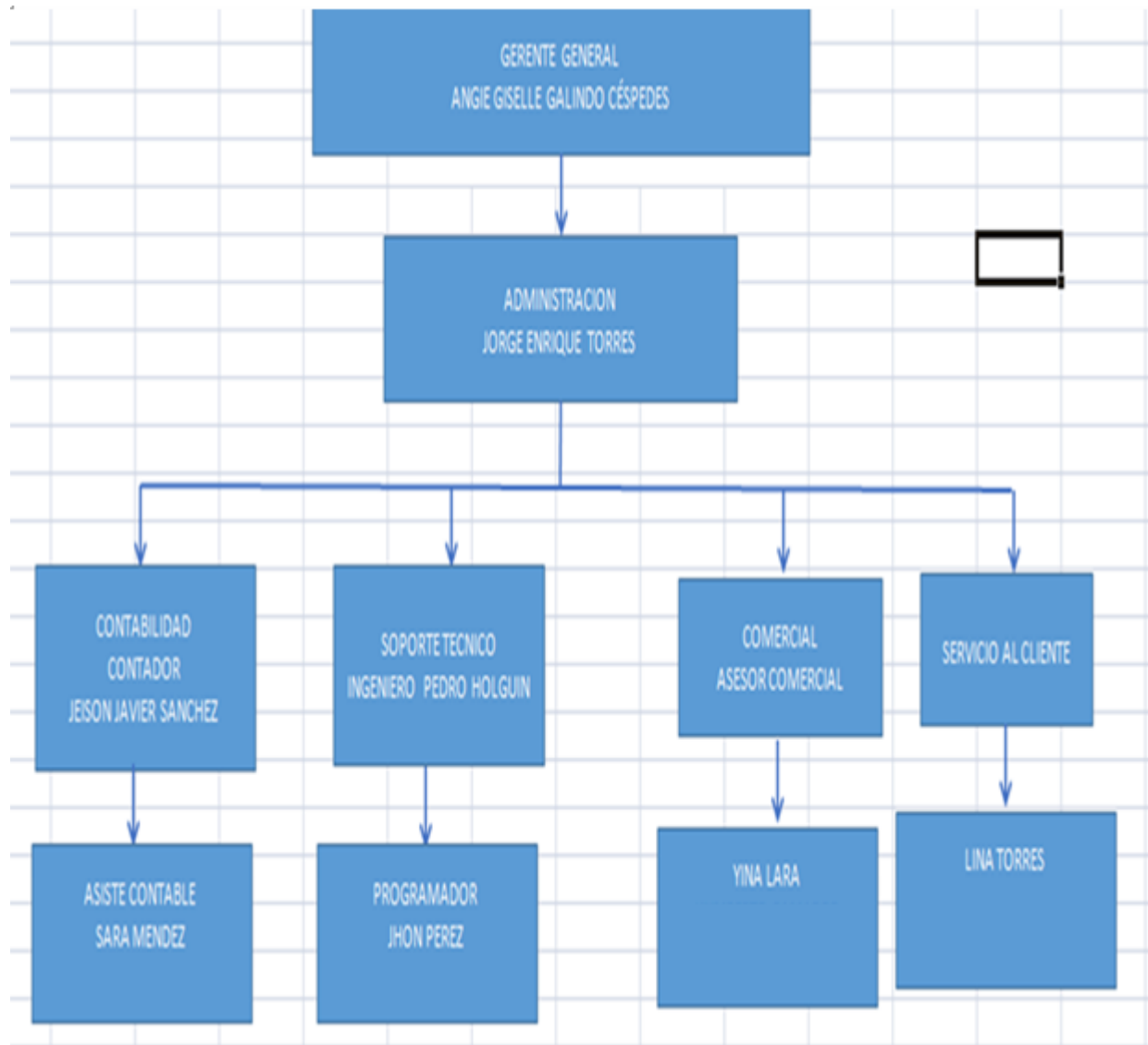
Pymes : Empresas dedicadas al sector comercial, distribución, manufactureras

Sector: Nos enfocaremos en la ciudad Bogotá comercial central Localidad Calendaría

Variables: Va dirigido a todas la empresas legalmente constituidas y personas naturales dedicadas al manejo contable

Estudio Administrativo

Organigrama E.J.G. Soluciones S.A.S



Cargo grama

<i>Cargo</i>	<i>Perfil</i>	<i>Funciones</i>	<i>Sueldo</i>
Gerente General	Experiencia de siete años en el sector de telecomunicaciones, liderando proyectos de en las principales ciudades de Colombia. (2009 al 2015) Consultor de IBM para Latinoamérica, en asuntos Corporativos (2002 al 2008)	En sus funciones principales están Evaluar, controlar, comunicar y coordinar las actividades procesos que se desarrollan dentro de la empresa E.J.G SOLUCIONES S.A.S.	Tipo de Contrato Indefinido Asignación Salarial \$ 3.000.000 de pesos
	Administrador de empresas egresado de la universidad Central Especialización en mercadeo en la universidad de México 2013 Cuatro años de	Entre sus funciones están: Fijar Objetivos, Diseñar Procedimientos, Vinculación del Personal, Capacitación, Velar por los recursos de la	Tipo de Contrato: Indefinido Asignación Salarial \$ 2.000.000 de pesos

<p>Administrador</p>	<p>experiencia en almacenes de grandes superficies y liderando el area de recursos humanos. (2000 al 2004)</p> <p>Secretario administrativo en la alcaldía de Bogotá liderando la política de medio ambiente (2005 al 2011)</p>	<p>empresa</p>	
<p>Contador</p>	<p>Contador público egresado de la CUN. 2013</p> <p>Especialización en impuestos y NIIF 2015</p> <p>Contador público en comercializadora el Faro Ltda. (2013-2015)</p> <p>Director de contabilidad e impuestos en Melexa SAS (2015-2016)</p> <p>Experiencia Mínimo 1 año en el área contable,</p>	<p>Entre sus funciones están: Gestión de Libros de Contabilidad, Estados Financieros, Liquidar Impuestos, registro Normativos, presupuestos y rendiciones, revisión de Informes</p> <p>Entres sus funciones están:</p>	<p>Tipo de Contrato: Indefinido</p> <p>Asignación Salarial \$ 2.000.0000 de pesos</p> <p>Tipo: de Contrato Indefinido</p>

<p>Auxiliar Contable</p>	<p>técnico o tecnólogo en carreras contable o afines</p>	<p>Conciliaciones Bancarias Causación de Facturas Reportes Informes</p>	<p>Sueldo \$ 850.000</p>
<p>Ingeniero</p>	<p>Ingeniero de Sistemas, con experiencia de más de 4 años en soporte IT con conocimientos en administración y mantenimiento en el área de sistemas operativos libres (Red Hat Enterprise Linux, CentOS) y privativos (Windows Server) en mesa de ayuda y helpdesk en nivel 1, 2 y 3, además de un manejo de bases de datos básico en PostgreSQL y Sqlite, manejo básico MySQL y conocimientos básicos de comandos en switches</p>	<p>Entre sus Funciones están Dirigir, supervisar y coordinar proyectos para el diseño y desarrollo de sistemas estructurar o sistematizar proyectos, aplicar nuevas metodologías</p>	<p>Tipo de Contrato: Indefinido Asignación Salarial \$ 3.000.000de pesos</p>

<p>Programador</p>	<p>Cisco. Certificado como administrador Linux en: Linux Fundación Certified System Administrador (LFCS) y en Red Hat Certified System Administrator (RHCSA)</p> <p>Experiencia mínima de tres años en programación de</p>	<p>Entres sus funciones estas: Diseño, programación y</p>	<p>Tipo de Contrato Indefinido con un sueldo de</p>
<p>Senior</p>	<p>Software, Profesional en Ingeniería de Sistemas , con especialización en programación contable</p>	<p>parametrización de software contable</p>	<p>\$ 2.600.000</p>
<p>Asesor</p>	<p>Especialidad como asesor comercial en la orientación de las empresas en temas de inversiones realidad actual y estrategias de mercado, contar con años en experiencia asistiendo</p>	<p>Entre sus Funciones están: Consultar con los clientes después de la venta para brindar problemas existentes, y brindar asesoría, Elaboración de</p>	<p>Tipo de Contrato: Indefinido Asignación Salarial: \$1.500.000 de pesos</p>

<p>Comercial</p>	<p>decisiones empresariales importantes, carrera Profesional de publicidad y marketing poner en práctica habilidades y experiencias y generar confianza en clientes</p>	<p>Cotizaciones , convenir plazos de pago, Identificar y contactar clientes potenciales, Elaboración de contratos de Venta, Recuperación Cartera Vencida, Revisar y actualizar información en cuanto a innovación de producto competidores y condiciones de mercado</p>	
<p>Asesor de</p>	<p>Preparación a nivel académico en el área de servicio al cliente orientación a la atención de los clientes como recurso más importante dentro de la empresa,</p>	<p>Entre sus funciones están: Atender al cliente, Atraer al cliente, Retener</p>	<p>Tipo de Contrato: Indefinido Asignación Salarial: \$ 1.100.000 de pesos</p>

Servicio al Cliente	capacidad de encontrar soluciones que busquen satisfacción en los clientes y cumplir con sus expectativas basándose en valores como: Empatía, Colaboración, Amabilidad, Excelente Atención, Confiabilidad, Seguridad, Precisión y Optimismo		
----------------------------	---	--	--

Estudio Legal

¿Qué es el POT?

El Plan de Ordenamiento Territorial es la norma que define cómo puede la ciudad hacer uso de su suelo y dónde están las áreas protegidas, en qué condiciones se puede ubicar vivienda, actividades productivas, culturales y de esparcimiento.

Fines del POT

Mejorar la calidad de vida de los habitantes, mediante el acceso a oportunidades y beneficios que ofrece el desarrollo de la ciudad

Garantizar que todos los ciudadanos tengamos acceso a los servicios comunes de la ciudad: vías, parques, colegios, hospitales, servicios públicos, vivienda digna

Procurar la utilización racional del suelo para favorecer el interés común, la sostenibilidad ambiental y la preservación del patrimonio

Velar por la sostenibilidad ambiental y la seguridad de la población ante riesgos naturales

¿Qué necesita la ciudad?

La modificación excepcional del Plan de Ordenamiento Territorial busca genera normas y proyectos que permiten orientar el desarrollo de Bogotá hacia una ciudad más incluyente.

Genera oportunidades para que todos podamos acceder a los servicios urbanos que presta la ciudad.

Vivir cerca al empleo

Tener servicios urbanos cerca de la vivienda

Garantiza un sistema de transporte integral

Con diferentes modos de transporte: Transmilenio, SITP, metro, tren ligero, cable aéreo
bicicleta, desplazamiento a pie

Sin congestión en la ciudad

Orienta la recuperación e integración de espacios ambientales como espacios para el disfrute de
toda la ciudad

Mejor calidad ambiental y paisajística

Población no localizada en zonas de riesgo

Garantiza que el desarrollo de la ciudad sea equilibrado

Con calidad urbanística

Con sostenibilidad ambiental y socioeconómica

Seguimiento y evaluación POT

El seguimiento y evaluación corresponde a un sistema de medición sobre las acciones definidas por
el POT. Está conformado por el Expediente Distrital y el seguimiento.

Participación

Ruta de Participación

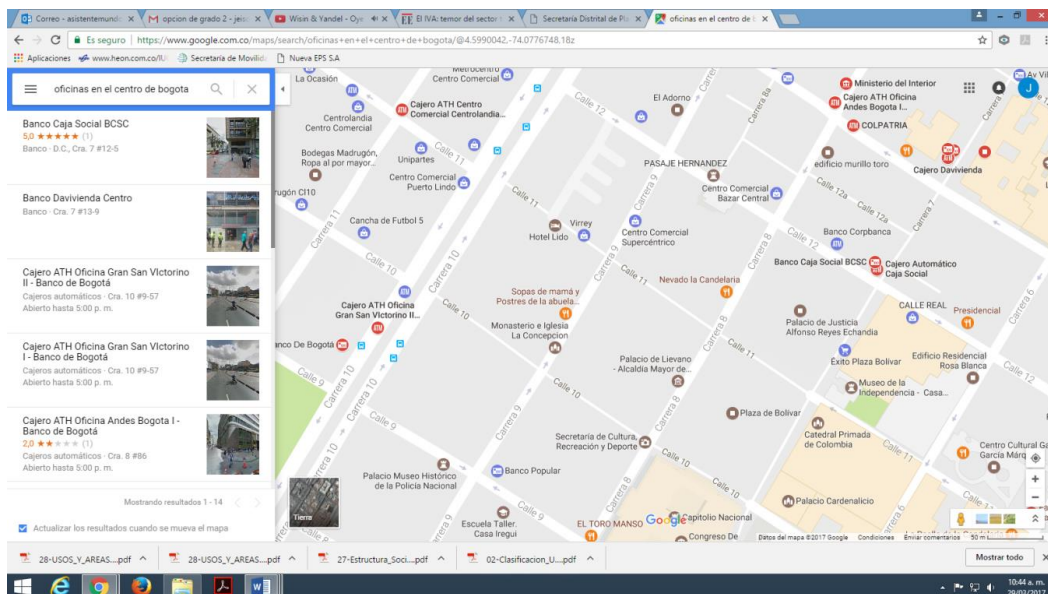
Entre octubre de 2012 y abril de 2013 se recogieron inquietudes, se escucharon propuestas y se
resolvieron dudas en 231 encuentros de discusión que comprendieron reuniones, talleres, cabildos,
foros, seminarios y mesas de trabajo y mesas de trabajo en los que participaron aproximadamente
10 mil personas, y la participación de casi 700 organizaciones y grupos sociales, y los 12 sectores
de gabinete distrital, en los que se recogieron 2.600 propuestas que fueron examinadas e
incorporadas según la pertinencia.

El proceso de participación ciudadana permitió el debate ciudadano y un escenario pedagógico en
donde las y los participantes incorporarán a través del diálogo de saberes y el reconocimiento de las
diferentes perspectivas, sus visiones de futuro frente al ordenamiento de la ciudad.

Posterior a la emisión del Decreto 364 que modificó el Plan de Ordenamiento Territorial para Bogotá (POT), la Administración Distrital inició un proceso de divulgación y capacitación de diferentes sectores de la población, funcionarios de las entidades del Distrito, localidades y entes de control, según sus necesidades particulares, con el fin de aumentar los conocimientos del mismo y permitir una mayor apropiación e implementación de esta normativa.

Cualquier entidad, organización social o grupo de comunidad interesado en conocer más sobre el POT podrá solicitarla a la Dirección de Participación de la SDP al 3358000 extensiones 9006, 8632, 8634 ó 8631. Posterior se realiza una reunión preparatoria para conocer el interés y las necesidades. Esto con del fin de responder de manera precisa.

A la fecha estas divulgaciones le han llegado a diferentes grupos de Ediles, ciudadanía, organizaciones sociales, expertos académicos, estudiantes, constructores, gremios, Alcaldías Locales, equipos técnico-jurídicos y normativos de las localidades, funcionarios de diferentes entidades distritales y nacionales y medios de comunicación. **Figura 1**



Las oficinas donde EJK SOLUCIONES SAS estará ubicada en la carrera 10 con calle 11

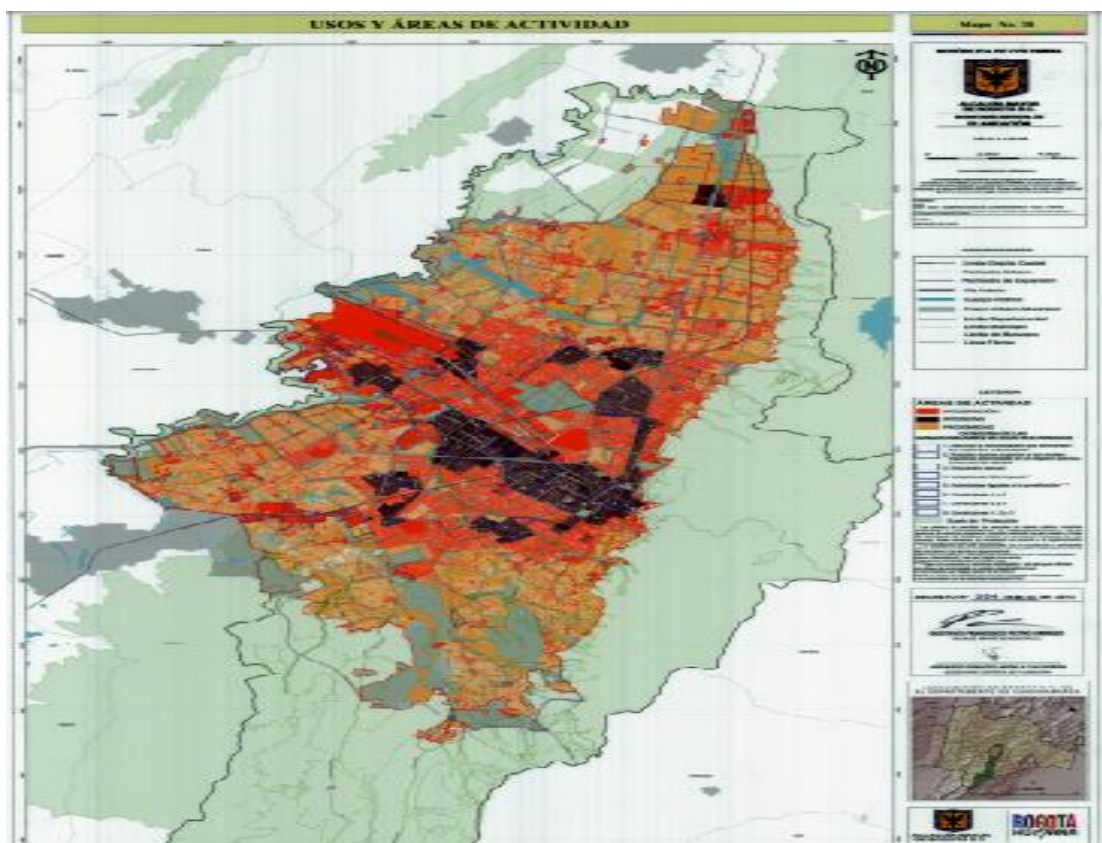


Figura 2

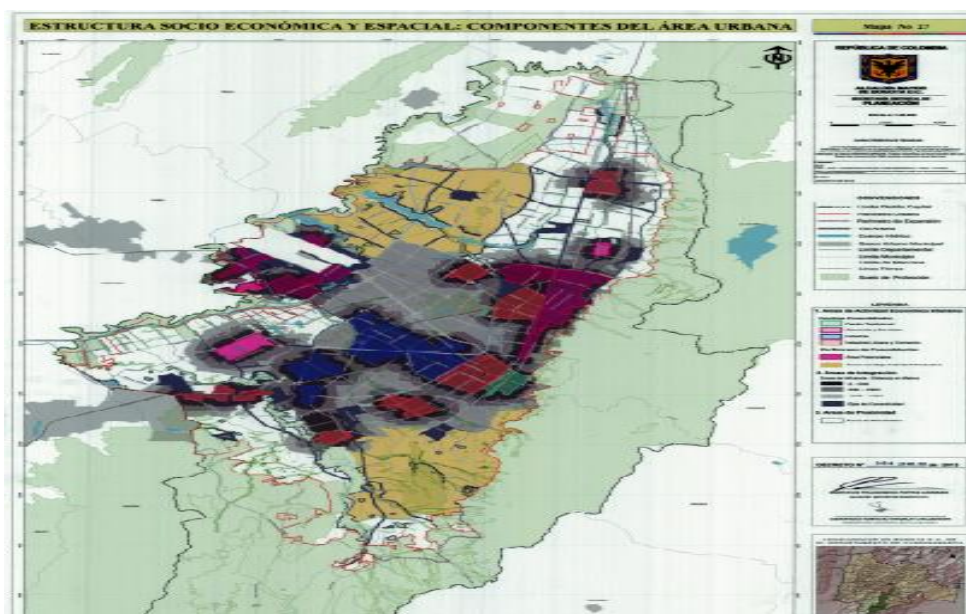


Figura 3

Normas Generales

Ante la Cámara de Comercio

1. Verificar la disponibilidad del nombre
2. Diligenciar el formulario de registro y matricula
3. Diligenciar el anexo del solicitud del Ni ante la DIAN
4. Pagar el valor de Registro y matricula

Ante la Notaria

Escritura Pública

Ante la DIAN

1. Inscribir el Rut
2. Obtención del Nit

Ante la Secretaria de Hacienda

1. Registro de Industria y Comercio
2. Registro de Uso del Suelo, condiciones sanitarias y de Seguridad

Actividad Económica Según el Código CIU

6201 Actividades de desarrollos de sistemas informáticos (planificación, análisis, diseño, programación, pruebas)

4651 Comercio al por mayor de computadores, equipo periférico y programas de informática

6209 Otras actividades de tecnología de información y actividades de servicios informáticos.

La Clasificación de nuestro software va ser privado donde nosotros como dueños controlaremos su desarrollo y no divulgación de nuestras especificaciones.

De acuerdo al DECRETO 1879 DE 2008 nos acogeremos a los diferentes lineamientos de este para poder realizar nuestra actividad en conformidad con la ley

Plan de Marketing

Nombre

E.J.G SOLUCIONES S.A.S.

Slogan

“Soluciones contables para el crecimiento y desarrollo de su negocio”

Logo



Publicidad

*Publicidad a través de nuestra página web www.ejgsolucionessas.com \$2.500.000

*Portafolio –tarjetas de presentación- brochure de la empresa \$300.000

*A través de redes sociales Adquisición del dominio \$ 600.000

*Volantes Físicos, y vallas publicitarias \$ 100.000

*Contacto por medio de base de datos

Encuesta

Plataforma Contable E.J.G Soluciones S.AS.

NUMERO	PREGUNTA	RESPUESTA	CANTIDAD	PORCENTAJE
1	¿LLEVA CONTABILIDAD EN SU NEGOCIO?	SI	15	50%
		NO	15	50%
2	¿QUÉ MEDIO UTILIZA PARA LLEVAR Y CONOCER LA CONTABILIDAD DE SU NEGOCIO?	CALCULADORA, LAPIZ Y CUADERNO	14	46,70%
		APLICACIONES MOVILES	1	3,30%
		SOFTWARE CONTABLE	6	20,00%
		ASESORIAS	6	20,00%
		OTRAS CUAL?	1	20,00%
3	¿LA HERRAMIENTA QUE UTILIZA ACTUALMENTE PARA LLEVAR SU CONTABILIDAD LE GENERA BUENOS RESULTADOS?	SI	13	43,30%
		NO	17	56,70%
4	¿CONOCE ALGUNA HERRAMIENTA, UN MEDIO O UN PROGRAMA FÁCIL DE UTILIZAR; QUE LE PERMITA CALCULAR LAS PERDIDAS Y GANANCIAS DE SU NEGOCIO?	SI	6	20%
		NO	24	80%
		CUAL?		
5	¿ESTÁ DE ACUERDO CON QUE SE IMPLEMENTE UNA PLATAFORMA QUE LE FACILITE ADMINISTRAR LOS RECURSOS ECONÓMICOS DE SU NEGOCIO?	SI	28	93,30%
		NO	2	6,70%

Página 1

6	¿ESTARÍA USTED DISPUESTO A PAGAR POR EL SERVICIO DE UNA APLICACIÓN QUE SEA DE SU AYUDA PARA CONOCER SUS INGRESOS, GASTOS Y UTILIDAD NETA EN SU NEGOCIO?	SI	22	73,30%
		NO	8	26,70%
7	EN QUE MEDIDA LA INFORMACIÓN QUE PRODUCE SU SISTEMA CONTABLE ATIENDE A LAS CARACTERISTICAS DE CALIDAD Y OPORTUNIDAD, Y EN GENERAL, LAS NECESIDADES DE LOS DISTINTOS USUARIOS DE LA INFORMACIÓN CONTABLE?	ALTO	10	10%
		MEDIANO	34	34%
		BAJO	56	56%
8	¿CUAL HA SIDO SU MAYOR FRUSTRACIÓN CON EL SISTEMA QUE MANEJA ACTUALMENTE EN SU EMPRESA?	ABIERTA	ABIERTA	ABIERTA
9	POR QUE CANAL DE COMUNICACIÓN LE GUSTARIA ENTERARSE SOBRE NUESTRO SOFTWARE CONTABLE?	WEB	78	78%
		TELEVISION	12	12%
		PORTAFOLIO PUERTA	10	10%
10	CUANTO INVERTIRIA EN UN SOFTWARE CONTABLE?	DE 100.000 A 500.000	79	79%
		DE 500.000 A 1000.000	12	12%
		DE 1000.000 EN ADELANTE	9	9%

Página 2

Figura 1

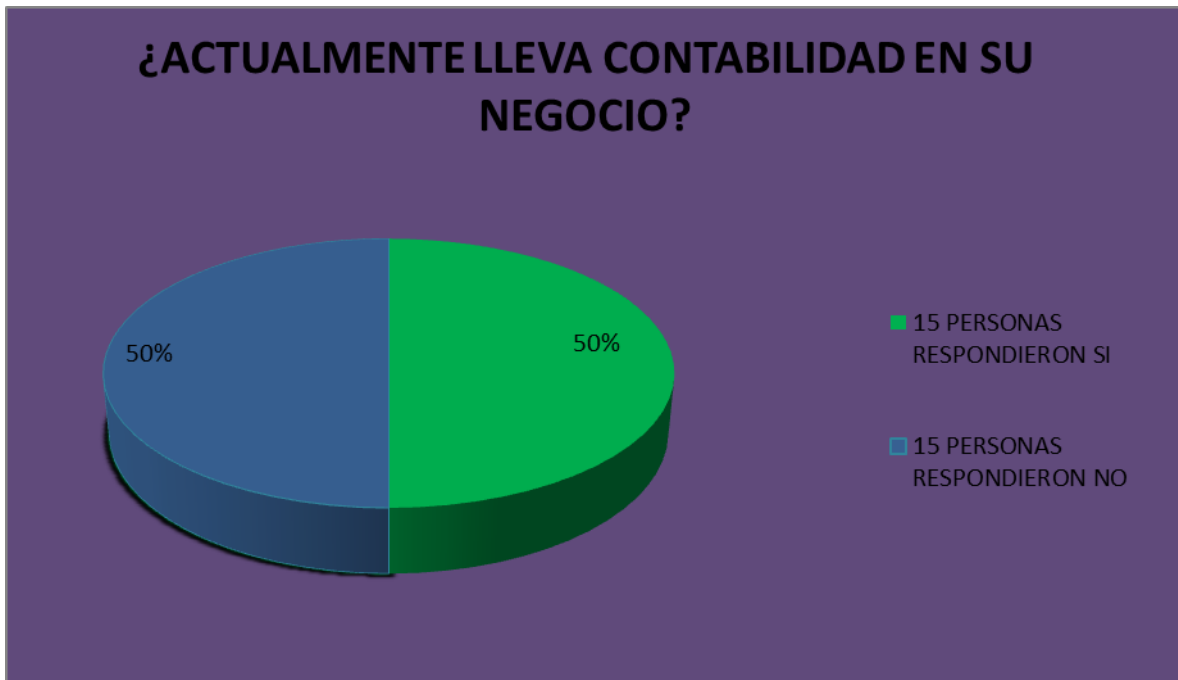


Figura 2

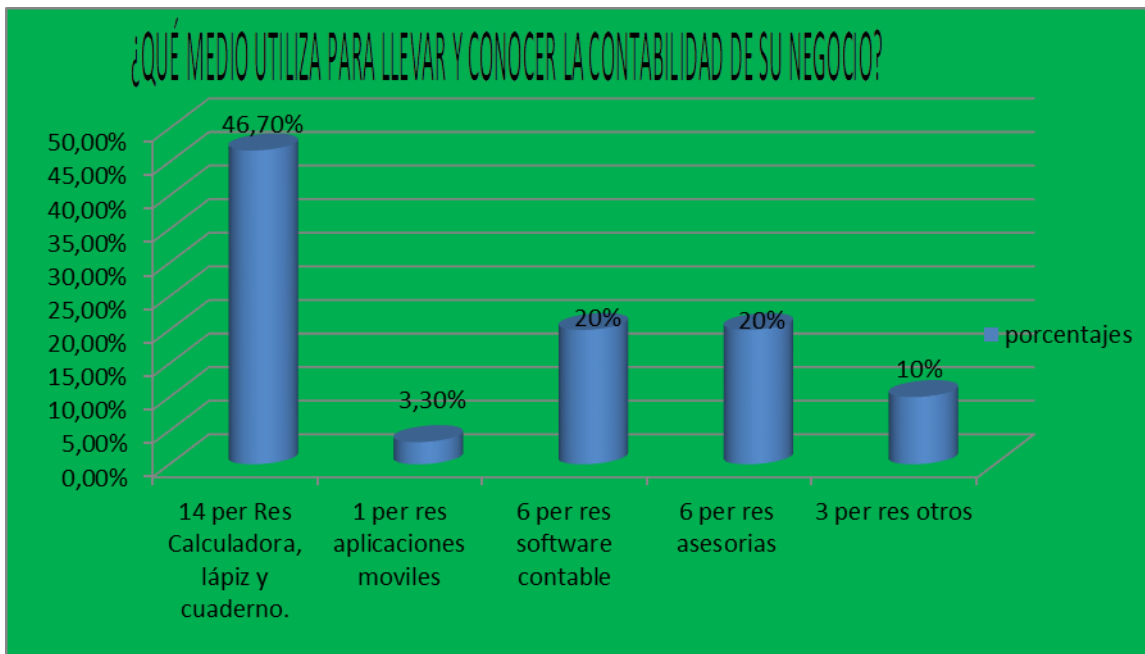


Figura 3

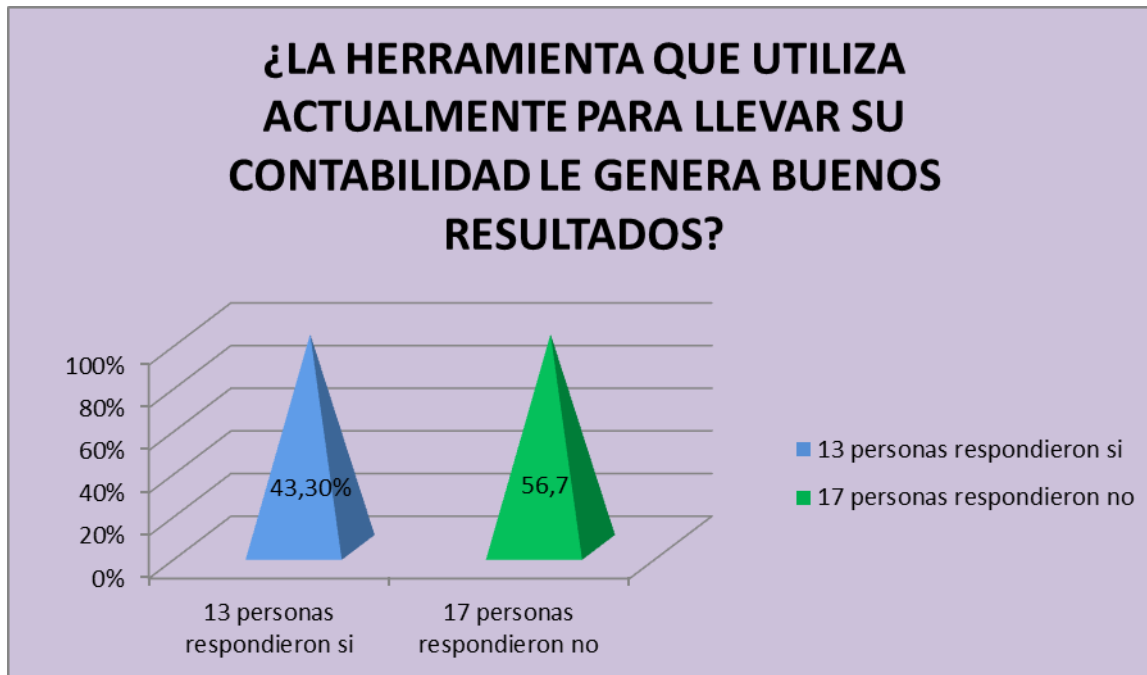


Figura 4

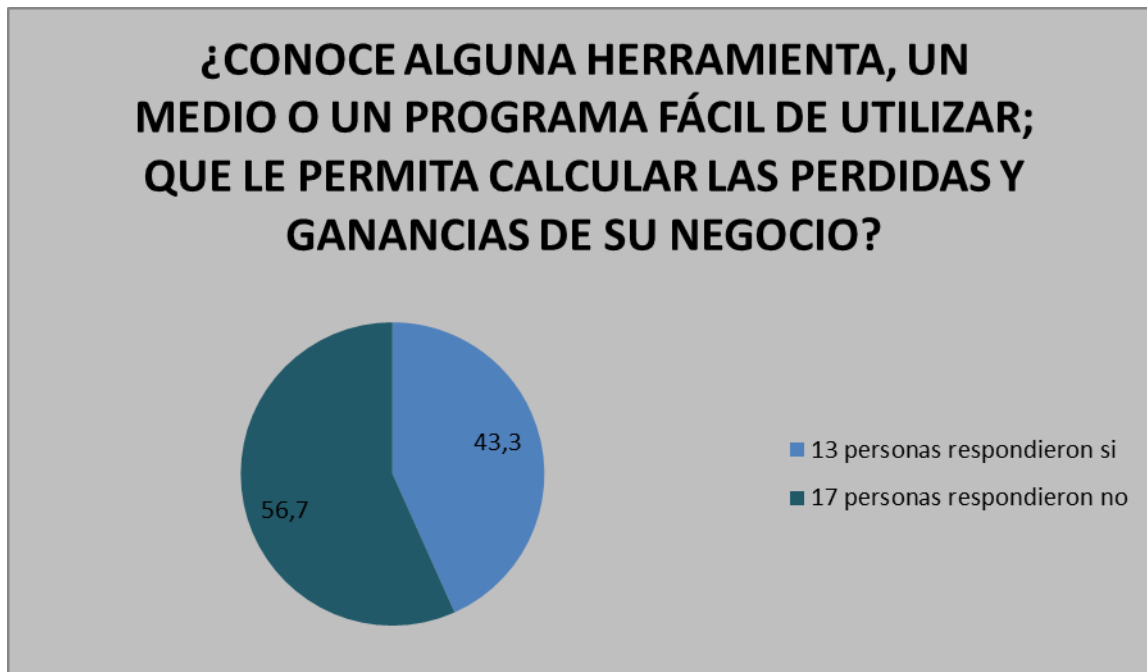


Figura 5

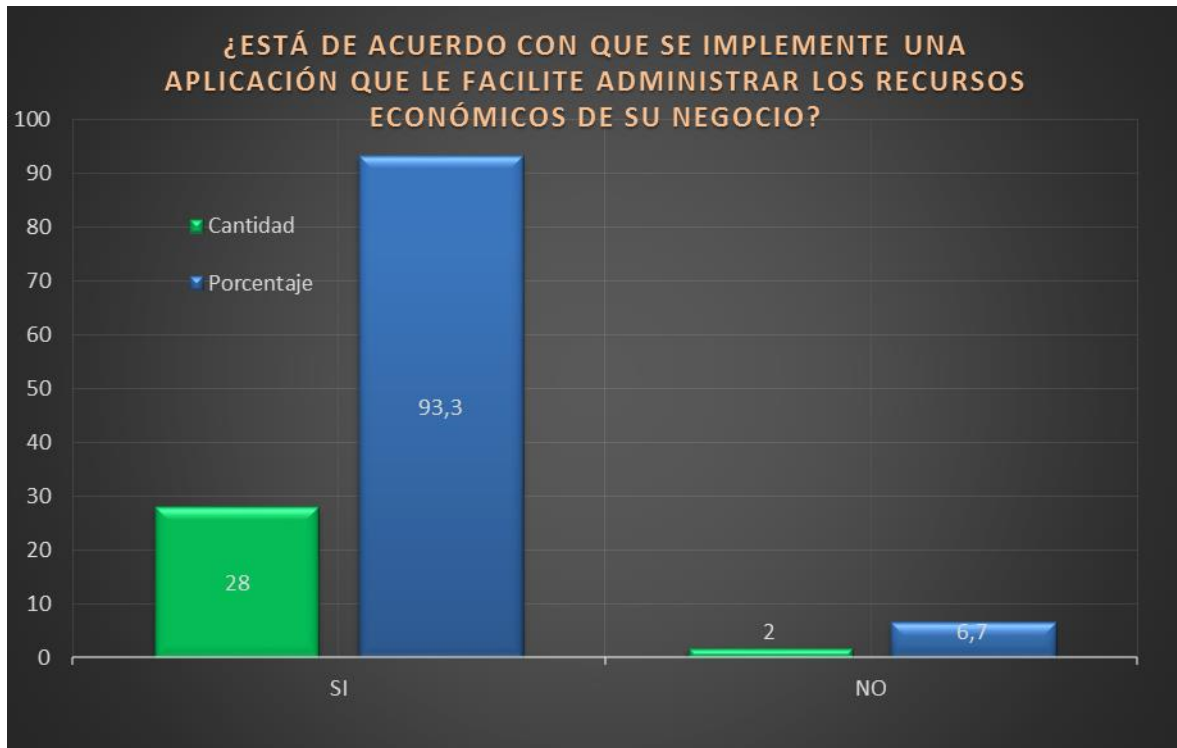


Figura 6



Figura 7

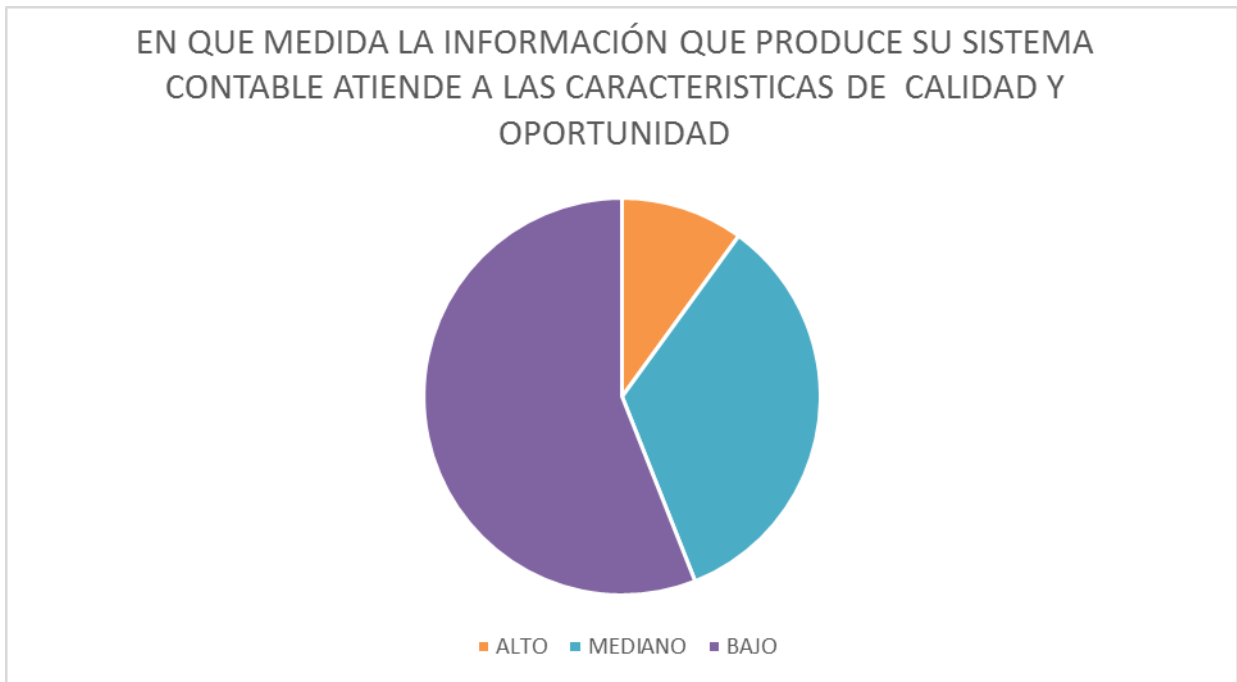


Figura 9

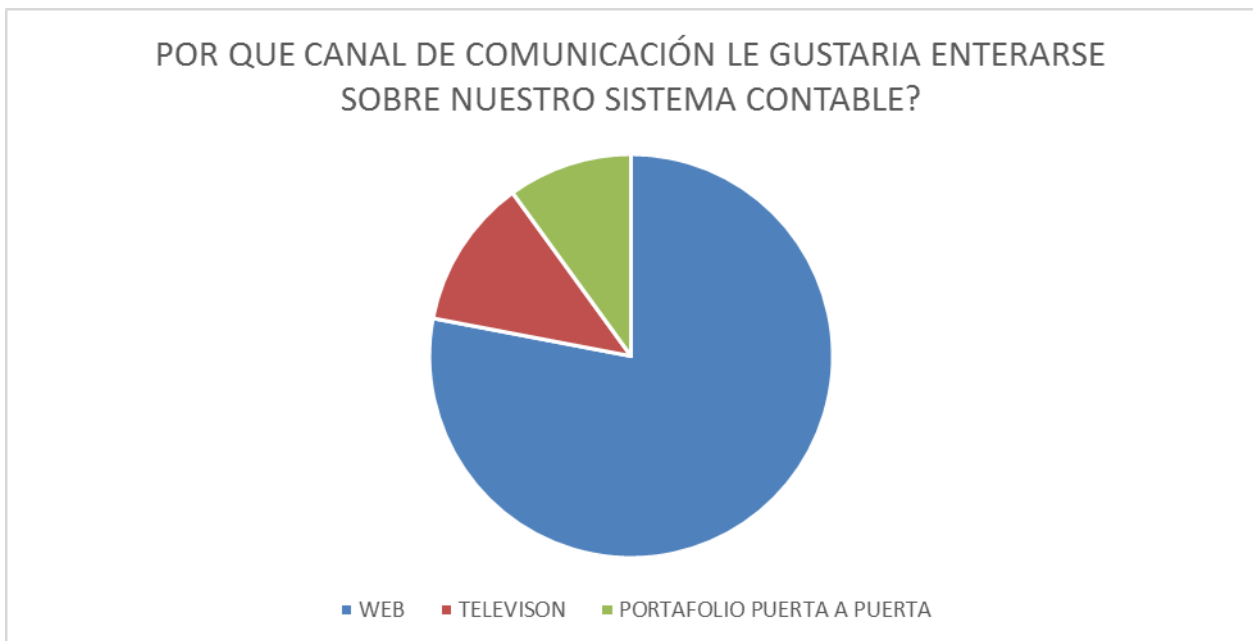


Figura 10



Análisis

Con respecto en la Figura 5 el 50% de las personas encuestadas llevan contabilidad en su negocio y el otro 50% no generando igualdad en quienes controlan contablemente su negocio y quienes no donde haremos un enfoque de venta más profundo con ellos, la Figura 6 nos muestra el medio que utilizan mas las personas para llevar la contabilidad del negocio con respecto alas pequeñas empresas dicen que manejan cuaderno de apuntes lápiz calculadora logrando un mayor porcentaje en las personas que no tienen un sistema contable adecuado y un menor porcentaje aquellas que utilizan otros medios, en la Figura 7 analizamos que la mayoría de personas un porcentaje mayor no le genera resultados el medio que maneja para controlar su contabilidad, en la Figura 8 se ve un alto porcentaje en las personas que no tienen conocimiento de una herramienta contable que le ayude a controlar sus ganancias sus pérdidas a estas personas son la que mas llegaremos con la implementación de nuestro software contable, en la Figura 9 observamos que la mayoría se nota un

grado alto de las personas que están de acuerdo en la implementación de un software contable en su negocio, en la Figura 10 se ve que la mayoría de personas invertiría estaría de acuerdo a pagar un software contable para llevar mejor la contabilidad de su negocio como tal, en la Figura 11 grafica se ve que la calidad con que cuentan las personas que ya manejan un sistema contable no atiende buena información y oportunidades a usuarios generando la duda del cambio a uno adecuado, en la Figura 12 vemos que la mayoría de la gente le gustaría enterarse de nuestra aplicación por medio de la página web , en la Figura 13 se observa que las personas están dispuestas a pagar un software económico y de muy buena calidad que uno costoso y de mala calidad.

GASTOS DE PRODUCCIÓN PRIMER MES

Tabla 1 .Servicios Públicos

GASTOS DE PRODUCCIÓN PRIMER MES			
SERVICIOS PUBLICOS			
CONCEPTO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	TOTAL
Arriendo Local	Primer mes	\$ 1.000.000,00	\$ 1.000.000,00
Servicio de Luz	Primer mes	\$ 100.000,00	\$ 100.000,00
Servicio de Agua	Primer mes	\$ 60.000,00	\$ 60.000,00
Servicio Internet, telefonia	Primer mes	\$ 90.000,00	\$ 90.000,00
			\$ 1.250.000,00

Tabla. 2 Muebles Equipo de Oficina

MUEBLES Y EQUIPOS DE OFICINA			
CONCEPTO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	TOTAL
Computador	4 equipos ALL-ONE	\$ 1.500.000,00	\$6.000.000,00
Escritorio	4	\$ 150.000,00	\$ 600.000,00
Sillas	4	\$ 100.000,00	\$ 400.000,00
Teléfonos	2	\$ 60.000,00	\$ 120.000,00
Impresoras laser	1	\$ 1.100.000,00	\$ 1.100.000,00
Licencia office <u>Microsf</u>	Una cada año	\$ 110.000,00	\$ 110.000,00
			\$ 8.330.000,00

Tabla. 3

MUEBLES Y EQUIPOS DE OFICINA			
CONCEPTO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	TOTAL
Papel Carta	Una Resmas de papel (500 hojas)	\$ 12.000,00	\$ 12.000,00
Marcadores	Una cajas de marcadores (caja * 6)	\$ 6.000,00	\$ 6.000,00
Tóner	Un tóner multifuncional	\$ 60.000,00	\$ 60.000,00
Esferos	Una cajas de esferos (Negros y Rojos)	\$ 7.000,00	\$ 7.000,00
<u>Azetas</u>	Dos <u>azetas</u> tamaño carta	\$ 6.000,00	\$ 6.000,00

Cosedora	Dos cosedoras cada una con coja de ganchos	\$ 6.000,00	\$ 12.000,00
Reglas	2	\$ 2.000,00	\$ 4.000,00
Perforadora	2	\$ 9.000,00	\$ 18.000,00
Sellos	2	\$ 7.000,00	\$ 14.000,00
Tinta	1		\$ 10.000,00
			\$ 149.000,00

Tabla 4 Elementos de Cafetería

ELEMENTOS DE CAFETERIA			
CONCEPTO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	TOTAL
Greca	1	\$ 90.000,00	\$ 90.000,00
Homo Microondas	1	\$ 180.000,00	\$ 180.000,00
Vasos desechables	1 paquetes	\$ 12.000,00	\$ 12.000,00
Servilletas	1 paquetes	\$ 9.000,00	\$ 9.000,00
Aromática y Café	Dos libras de café y 2 cajas de aromaticas	\$ 24.000,00	\$ 24.000,00
Mescladores y otros	Una bosa x100 Un	\$ 8.000,00	\$ 8.000,00
			\$ 314.000,00

Tabla 5 Elementos de Aseo

ELEMENTOS DE ASEO			
CONCEPTO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	TOTAL
Jabón	Un litro de jabón liquido	\$ 8.000,00	\$ 8.000,00
Papel Higiénico	Una bolsa x 6 Un	\$ 17.000,00	\$ 17.000,00
Escoba	Una escoba	\$ 4.000,00	\$ 4.000,00
Trapero	Un trapero	\$ 6.000,00	\$ 6.000,00
Recogedor	Uno	\$ 4.000,00	\$ 4.000,00
Toalla	Dos toallas de manos	\$ 5.000,00	\$ 10.000,00
Papeleras	2 papeleras de madera	\$ 11.000,00	\$ 22.000,00
			\$ 71.000,00

Tabla 6 Gastos de Personal

GASTOS DE PERSONAL			
CONCEPTO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	TOTAL
Administrador	Primera nomina	\$ 2.000.000,00	\$ 2.000.000,00
Contador	Primera nomina	\$ 2.000.000,00	\$ 2.000.000,00
Auxiliar Contable	Primera nomina	\$ 850.000,00	\$ 850.000,00
Ingeniero	Primera nomina	\$ 3.000.000,00	\$ 3.000.000,00
Asesor Comercial	Primera nomina	\$ 3.000.000,00	\$ 3.000.000,00
Asesor Servicio al Cliente	Primera nomina	\$ 1.100.000,00	\$ 1.100.000,00
Planilla Aportes Sociales	Primera nomina	\$ 4.200.000,00	\$ 4.200.000,00
			\$ 16.150.000

Tabla 7 Gastos Publicitarios y de Mercadeo

GASTOS PUBLICITARIOS Y DE MECADEO			
CONCEPTO	CANTIDAD	PRECIO UNITARIO	TOTAL
Valla de 4 ms	Cuatro vallas ubicadas en sectores comerciales	\$ 120.000,00	\$ 480.000,00
Tarjetas de Presentación	Un millar de tarjetas a color con referencias del negocio	\$ 90.000,00	\$ 90.000,00
Anuncio Pagina Web	Un contrato con GOOGLE mensual por pautas publicitaria	\$ 105.000,00	\$ 105.000,00
Brochure Servicios	Doscientas unidades para distribuir cada mes	\$ 150.000,00	\$ 150.000,00
			\$ 825.000,00
TOTAL GASTOS DELMES			\$27.089.000,00

MÍNIMO VIABLE: la adquisición de la licencia del SISTEMA CONTABLE E.J.G tendrá un costo de ochenta mil pesos (80.000), en un tiempo estimado de 365 días

VENTAS ESTIMADAS: se estima para la venta del primer mes un aproximado de más de 200 paquetes del SISTEMA CONTABLE E.J.G.

PROTOTIPO PLATAFORMA CONTABLE E.J.G. SOLUCIONES

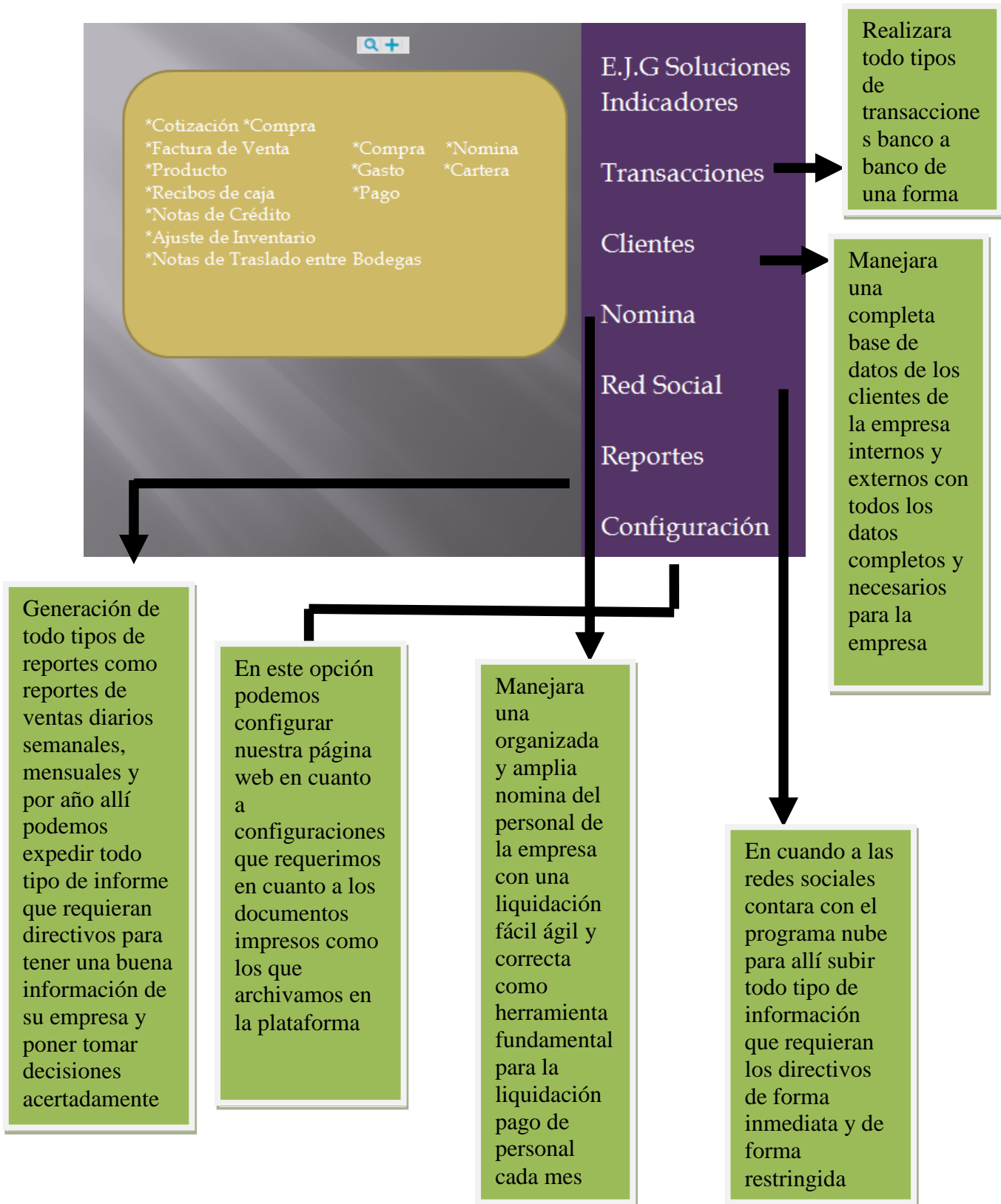


Figura 1 Formato Cotización

NOMBRE DE TU NEGOCIO						
Lo que vendes Perfileria Arquitectonica e industrial - lamina lisa y en Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Acero						COTIZACION
Inoxidable y Accesorios en General						A-00001
Atendiendo su amable solicitud estamos enviando cotización de los productos requeridos, para nosotros es un placer poner nuestra compañía a su servicio.						
NIT	CLIENTE	CONTACTO	FECHA	CIUDAD		
900.000.000-1	LA EMPRESA A LA QUE COTIZAMOS	EL QUE PIDIO LA COTIZACION	22-abr-2017	BOGOTA		
TELEFONO	DIRECCION	E-MAIL	DESCUENTO	T. PAGO		
3207071032	CALLE 45 NO 234-45 EL PORTAL	suscriptor@officeformats.com	10%	A CREDITO		
ITEM	CODIGO	DESCRIPCION	CANTIDAD	UNIDAD	VR. UNITARIO	VR. TOTAL
1	23FR45	PINTURA BLANCA EXTERIORES	100	CUÑETE	\$200.000	\$20.000.000
2	23FT23	RODILLO EN OLISTER 9"	5	UND	\$12.000	\$60.000
3						\$0
4						\$0
5						\$0
6						\$0
						\$0
						\$0
						\$0
						\$0
						\$0

Figura 2 Formato Factura de venta

NOMBRE DE TU NEGOCIO						
Lo que vendes Perfileria Arquitectonica e industrial - lamina lisa y en Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Acero						FACTURA DE VENTA
Inoxidable y Accesorios en General						F-00001
Articulo 11 Resolucion 0019 de 2016 DIAN numeración F-00001-F-10.000						
NIT	CLIENTE	CONTACTO	FECHA	CIUDAD		
900.000.000-1	MPRESA A LA QUE COTIZA	EL QUE PIDIO LA COTIZACION	22-abr-2017	BOGOTA		
TELEFONO	DIRECCION	VENDEDOR	DESCUENTO	T. PAGO		
3207071032	LE 45 NO 234-45 EL POR		10%	A CREDITO		
ITEM	CODIGO	DESCRIPCION	CANTIDAD	UNIDAD	VR. UNITARIO	VR. TOTAL
1	23FR45	PINTURA BLANCA EXTERIO	100	CUÑETE	\$200.000	\$20.000.000
2	23FT23	RODILLO EN OLISTER 9"	5	UND	\$12.000	\$60.000
3						\$0
4						\$0
5						\$0
6						\$0
						\$0
						\$0
						\$0
						\$0
						\$0

Figura 3 Formato Recibo de Caja

		NOMBRE DE TU NEGOCIO			
		se vendes Perfilera Arquitectonica e industrial - lamina en Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Acero			RECIBO DE CAJA
		Inoxidable y Accesorios en General			C-00001
RECIBIDO DE:					
CIUDAD:					
DIRECCIÓN:					
LA SUMA DE:					
POR CONCEPTO DE:					
Cheque N.		banco:	Sucursal:	efectivo:	Vouchers:
	CODIGO	CUENTAS		DEBITOS	CREDITOS
					\$0

Figura 4 Formato Nota de Crédito

		NOMBRE DE TU NEGOCIO			
		se vendes Perfilera Arquitectonica e industrial - lamina en Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Acero			NOTA CREDITO
		Inoxidable y Accesorios en General			N-00001
NIT	CLIENTE	FECHA	CIUDAD		
900.000.000-1	RESA A LA QUE COT	22-abr-2017	BOGOTA		
TELEFONO	DIRECCION	DESCUENTO	T. PAGO		
3207071032	E 45 NO 234-45 EL PC	10%	A CREDITO		
CANTIDAD	CODIGO	DESCRIPCION	VR. UNITARIO	VALOR VENTA	



Figura 5 Ajuste Inventario



Asistente para Trasladar Textiles: Artículos con Existencia

Buscar por: Nombre
Ordenar por: Nombre
Buscar
Mostrar primeros 100

Código	Nombre	Actual	Disponible	Pedidos	Llegar	Precio	Precio 2	Precio 3	Precio 4	Precio 5	I	E
<input type="checkbox"/> Marrón Café	Marrón Café	120,000	120,000	0,000	0,000	79,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
<input type="checkbox"/> Marrón Castaño	Marrón Castaño	200,000	200,000	0,000	0,000	79,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	
<input type="checkbox"/> Marrón Pardo	Marrón Pardo	150,000	150,000	0,000	0,000	79,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	

Artículos Seleccionados: Artículos de Detalle Cambiar Almacén: Tipo de Ajuste:

Nº	Código	Nombre	Almacén	Cantidad	Unidad	Costo
1	Marrón Café	Marrón Café	001	5,000	UNI	12,50
2	Marrón Castaño	Marrón Castaño	001	5,000	UNI	13,75
3	Marrón Pardo	Marrón Pardo	001	5,000	UNI	9,75

Figura 6 Notas traslado de Bodega



NOMBRE DE TU NEGOCIO
 Lo que vendes Periferia Arquitectonica e industrial - lamina lisa y
 en Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Acero
 Inoxidable y Accesorios en General

				NOTA DE TRASLADO	
				P-00001	

NIT	SEÑORES	FECHA	CIUDAD
900.000.000-1	IMPRESA A LA QUE COTIZ	22-abr-2017	BOGOTA
TELEFONO	DIRECCION	BODEGA DESDE	BODEGA HASTA
3207071032	LE 45 NO 234-45 EL POR		

CENTRO DE COSTO DESDE:				CENTRO DE COSTO HASTA:		
PRODUCTO	CODIGO	DESCRIPCION	C.DE COSTO	BODEGA	CANTIDAD	VALOR

ELABORADO POR: APROBADO POR:

Figura 7 Orden de Compra

		NOMBRE DE TU NEGOCIO ndes Perfileria Arquitectonica e industrial - lar i Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Ace		ORDEN DE COMPRA O-00001
		Inoxidable y Accesorios en General		
NIT	ENVIAR A :	FECHA	CIUDAD	
900.000.000-1	MPRESA A LA QUE COTIZA	22-abr-2017	BOGOTA	
TELEFONO	DIRECCION			
3207071032	LE 45 NO 234-45 EL POR			
CANTIDAD	CODIGO	DESCRIPCION	VR. UNITARIO	VALOR VENTA

Figura 8 Reportes de Ventas



Año	Mes	Día	Semana	Fecha	Comprob...	Serie	Numero	Vendedor	Cliente	Articulo	Cantidad	Expresado	Unitario
2007	1	21	4	21/01/2...	Venta Crédito	A	6	Gerardo Fabán	LIBRERÍA COLORÓN COLORA...	Cartucho Canon-BCI-04-CY-Original	1.00000	\$	
2007	1	21	4	21/01/2...	Venta Crédito	A	6	Gerardo Fabán	LIBRERÍA COLORÓN COLORA...	Toner HP 8078 A AmerPrint	2.00000	\$	
2007	1	21	4	21/01/2...	Venta Crédito	A	6	Gerardo Fabán	LIBRERÍA COLORÓN COLORA...	Cinta Epson 09X3000 8264-Original	5.00000	\$	
2007	1	21	4	21/01/2...	Venta Crédito	A	6	Gerardo Fabán	LIBRERÍA COLORÓN COLORA...	Impresora Brother Laser Color HL-235...	1.00000	\$	
2007	1	21	4	21/01/2...	Venta Crédito	A	8	MACRICHDI		Cartucho Canon-BCI-02 BK Amerprint	2.00000	\$	
2007	1	25	4	25/01/2...	Venta Crédito			Juan Vendet...	PAPERERÍA HAWAII	Cinta Epson LX300 Color	5.00000	\$	
2007	1	25	4	25/01/2...	Venta Crédito			Gerardo Fabán	COMPUMAC	Cartucho Canon-BCI-2L/2H BK Amerprint	3.00000	\$	
2007	1	25	4	25/01/2...	Venta Crédito			Gerardo Fabán	COMPUMAC	Cinta Epson 09X3000 8264-Original	5.00000	\$	
2007	1	25	4	25/01/2...	Venta Crédito			Gerardo Fabán	COMPUMAC	Cartucho Canon-BCI-2L/2H BK Amerprint	2.00000	\$	
2007	1	27	4	27/01/2...	Venta Crédito			Gerardo Fabán	COLWENDI S.R.L.	Toner (Epson 902002)-Original	2.00000	\$	
2007	1	27	4	27/01/2...	Venta Crédito			Gerardo Fabán	COLWENDI S.R.L.	Toner HP 8074 A AmerPrint	1.00000	\$	
2007	1	27	4	27/01/2...	Venta Crédito			Gerardo Fabán	COLWENDI S.R.L.	Impresora Brother Laser HL-2040	1.00000	\$	
2007	1	28	5	28/01/2...	Venta Crédito	A	1	Gerardo Fabán	LIBRERÍA COLORÓN COLORA...	Impresora Brother Laser HL-2040	1.00000	\$	
2007	1	28	5	28/01/2...	Venta Crédito	A	1	Gerardo Fabán	LIBRERÍA COLORÓN COLORA...	Cartucho Canon-BCI-2L/2H BK Amerprint	1.00000	\$	
2007	1	30	5	30/01/2...	Venta Crédito	A	3	Gerardo Fabán	SANTIAGO WOLGENH	Cinta Epson LX300 Color	1.00000	\$	

Figura 9 Nomina

NOMBRE DE TU NEGOCIO														
e vendas Perfilera Arquitectonica e industrial - lamina														
en Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Acero														
Inoxidable y Accesorios en General														
												NOMINA		
												N-0001		

ALMACEN LA ECONOMIA DE PRUEBA LTDA																
LIQUIDACIÓN DE NOMINA PERIODO DEL 1 AL 31 DE MARZO DE 2.0xx																
salario minimo del año	2.012	737.717														
Auxilio de transporte		67.800														
www.aldiaempresarios.com		ayudalegal@aldiaempresarios.com														
NOMBRE	SUELDO BASICO	DIAS TRAB	DEVENGADO				TOTAL DEVENGAD	DEDUCCIONES					TOTAL DEDUCCI	NETO A PAGAR		
			BASICO	H. EXTRAS	COMISIONES	AUX. TRANS.		SALUD	PENSION	FSP	RT. FTE	PRESTAMO			COOP.	EMBARGOS
JUAN OTERO	4.300.000	30	4.300.000			0	4.300.000	0	0	43.000	79.189				122.189	4.177.811
ANA OLINA	737.717	10	245.906	38.000	650.000	0	933.906	0	0	2.459					2.459	931.447
HARLEY ROJAS	800.000	30	800.000			0	800.000	0	0	8.000					8.000	792.000
TOTAL ADMINISTRACION			5.345.906	38.000	650.000	0	6.033.906	0	0	53.459	79.189	0	0	0	132.648	5.901.258
	510506	510515	5105...	510527				237005	238030	238030	236505	1365	237040	237025		250505

APORTES SEGURIDAD SOCIAL				
6.033.906		VALOR		CREDITO
SALUD	8,5%	-	510569	237005
PENSION	12%	-	510570	238030
RIESGOS	0,5222%	-	510568	237006

APORTES PARAFISCALES				
6.033.906		VALOR		CREDITO
SEVA	2%	-	510578	237010

PROVISIÓN PARA PRESTACIONES SOCIALES				
6.033.906		VALOR		CREDITO
CESANTIAS	8,33%	6.596	510530	261005
INT./CESANT	1%	792	510533	261010
PRIMA	8,33%	6.596	510536	261020
VACACIONES	4,17%	-	510539	261015

NOTA: VACACIONES SIN AUX TRANSPORTE

Figura 10 Inventarios

NOMBRE DE TU NEGOCIO									
e vendas Perfilera Arquitectonica e industrial - lamina									
en Rollo - Tejas Trapezoidales - Laminas de Acero									
Inoxidable y Accesorios en General									
								AJUSTE INVENTARIOS	
								I-00001	


MODELO DE PLANTILLA PARA MANEJO DE INVENTARIOS 'PEPS'										
Fecha	concepto	Entradas			Salidas			Saldo		
		Q	VU	VT	Q	VU	VT	Q	VU	VT
02/01/2013	Saldo inicial							1000	10	10000
03/01/2013	Compras	500	12	6000				500	12	6000
04/01/2013	Venta				1000	10	10000			

COSTO DE VENTAS	10000
-----------------	-------

MODELO DE PLANTILLA PARA MANEJO DE INVENTARIOS 'UEPS'										
Fecha	concepto	Entradas			Salidas			Saldo		
		Q	VU	VT	Q	VU	VT	Q	VU	VT
02/01/2013	Saldo inicial							1000	10	10000
03/01/2013	Compras	1000	12	12000				1000	12	12000
04/01/2013	Venta				1000	12	12000			

COSTO DE VENTAS	12000
-----------------	-------

Figura 11 Cartera


 NOMBRE DE TU NEGOCIO
 s Perfileria Arquitectonica e industrial -
 llo - Tejas Trapezoidales - Laminas de
 Inoxidable y Accesorios en General

CARTERA
MES ENERO

FORMATO DE CONTROL DE CARTERA
 ENTIDAD
 CÓDIGO CUENTA
 NOMBRE DE LA CUENTA
 FECHA DE CORTE

Miles de pesos

No.	CONCEPTO	Saldo Trimestre	Vir Inicial (1)	Intereses (2)	Sanciones (3)	CLASIFICACION										TOTAL	Provisión	Metodo de provi utiliz		
						0-30 Dias		31-60 Dias		61-90 Dias		91-180 Dias		181-360 Dias					Más de 360 Dias	
						Valor	No. Deudores	Valor	No. Deudores	Valor	No. Deudores	Valor	No. Deudores	Valor	No. Deudores				Valor	No. Deudores
		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		

Conclusiones

Según las encuestas dadas a los diferentes clientes que se encuestaron podemos concluir que la mayoría de pequeñas empresa no llevan un buen control contable en su negocio donde vemos la necesidad de implementar nuestro software contable donde nos enfocaremos llegando con una buena estrategia más profunda de venta, también se concluye que la mayoría de pequeños empresarios emplean mas otros tipos de elementos para llevar su contable que uno adecuado y rápido, también se observa en estas encuestas que gracias a los medios que utilizan no generan un buen resultado de sus reportes de ventas no tienen una información adecuada de las ventas compras entre otros, podemos notar que hay una gran falta de conocimiento de una herramienta contable con respecto a estos pequeños empresarios no saben ni controlan sus ganancias perdidas donde nosotros como empresa del software contable haremos que el cliente se sienta confiado y seguro de adquirir nuestra plataforma de acuerdo a los beneficios que le brindaremos, una gran relevancia es la cantidad de clientes dispuestos a pagar nuestra aplicación de acuerdo al precio dado para ellos un precio justo y cómodo enfocando siempre la buena calidad de nuestro software contable, hay clientes que cuentan con plataformas pero estas no son lo que esperan ya que se ven frustrados al resultado que esperan de la misma como por ejemplo un sistema lento, manual, los datos que requieren no suelen estar a la mano del cliente, también vemos el precio hay que ofrecerles un precio justo donde ellos son los primordiales a consentir gracias al software contable que se implementa con buenos resultados buenas expectativas y que todo lo que ofrece sea una realidad sea una verdad donde ellos no se sientan ni generen frustraciones si no expectativas del mismo brindar un beneficio, un valor agregado como un descuento, una bonificación, una amena atención al cliente, un servicio gratis de soporte técnico para cualquier inquietud o duda de nuestro software.

Bibliografía

(Periódico el tiempo economía y negocios 25 de abril de 2016

‘Revista Virtual Comercio Electrónico y Virtualidad Tributaria’. N° 118 (julio- agosto 2003,
Colombia), acceso[:legal.legis.com.co] P aginas 4 a 9

www.dian.gov.co

<http://www.bogota.gov.co/>

Anexo

Ficha Técnica

<u>Nombre:</u>	SISTEMA CONTABLE – EJG
<u>Tipo:</u>	software contable
<u>Co-autor y Propietario</u>	
<u>De Derechos</u>	
<u>Patrimoniales de EJG:</u>	Jorge Enrique Torres Jeison Javier Sanchez Angie Giselle Galindo
<u>Descripción:</u>	EJG es un sistema contable plenamente Funcional, que satisface las necesidades de pequeñas organizaciones que buscan sistematizar las áreas que componen su entorno



<u>Nuestros clientes:</u>	Tenderos pequeños empresarios
<u>Servicios</u>	<ul style="list-style-type: none">• Información actual y Capacitaciones través de la plataforma• Servicio telefónico para consultas entre semana.• Asistencia técnica a través de Internet• Auditoria de Sistemas.• Seguimiento durante un año con visitas máximo de tres horas mensuales.• Mejoras necesarias a los sistemas• Mantenimiento preventivo y correctivo• Informes Definidos Personalizados• Asesoría en parametrización de los Informes Contables y Administrativos

CARACTERISTICAS

Características Técnicas del Software

- *Crea Facturas de venta con un diseño exclusivo, estas mismas se envían por correo y pueden ser impresas con los requisitos que le exige la DIAN
- *Generación de Facturas de venta, cotización, recibo de caja, nota débito, nota crédito, nota de contabilidad y demás soportes contables
- *manejo de información permanente o periódica según manejo de inventarios
- *manejo de información verídica de proveedores y clientes para bases de datos
- *Cuenta con unos recordatorios en cuanto al estado de la factura y en cuanto nuestra cartera
- * Generación de informes por tercero, cuenta, centro de costo
- *Cuando no tengas una conexión a internet puedes seguir facturando sin ningún problema y cuando regrese dicha conexión sincroniza de nuevo la información
- *puedes abrir tu software desde cualquier móvil Android y tener alguna información a la mano cuando te encuentres fuera de la empresa
- *Soporte técnico Inmediato

Beneficios

- **Adaptable a cualquier tipo de empresa**
- **Sencillo manejo de usuario**
- **Actualización integrada en todas las áreas del departamento financiero de la empresa**
- **EJG SISTEMA CONTABLE esta actualizado 100% a la legislación Colombiana y normatividad vigente**
- **Adaptado totalmente a todos los Planes de Cuentas**
- **Manejo de plantillas**

REQUISITOS MINIMOS DE HARDWARE:

Para el correcto funcionamiento del sistema se recomienda como Mínimo:

- **Procesador Intel® Core™ i5 6200U**
- **Sistema Operativo: Windows 10 Home**
- **Disco Duro: 1TB**
- **Monitor VGA mono o color de 21"**
- **Tarjeta de Video NVIDIA GeForce 940MX 2GB**
- **Impresora (Matriz de Punto) o Impresora de inyección de Tinta**
- **Fax módem de 56.000 bps para mejor soporte técnico**

REQUISITOS MINIMOS DE SOFTWARE

- **Sistema Operativo Windows 10 home que incluye: MS-DOS 7.10**
- **Microsoft Office 2010 Professional que incluye: Microsoft Word, Microsoft Access, Microsoft Excel**

VERSION: 3.4 23 FO

ACTUALIZACION: SEMANAL

DESCARGAS: Próximamente

TAMAÑO DE DESCARGA: 7,90 MB

COMPRAS DIRECTAS DESDE APLICACIONES: Próximamente

OFRECIDO POR: EJG SOLUCIONES S.A.S

CORREO ELEC. PROGRAMADOR : soporteejgcontable@outlook.es

ÚLTIMA TECNOLOGÍA

**Uso de las técnicas y tecnología más avanzada para el desarrollo del sistema.
Gran facilidad de manejo a través de una interfaz sencilla, amigable e intuitiva.**

SEGURIDAD

Único con capacidad de encriptar los datos internos sin pérdida de desempeño y con la opción de producir las copias de seguridad encriptadas con la clave establecida por el usuario.

CONTROL TOTAL DE LA INFORMACIÓN

Permite mantener actualizada toda la información y obtener informes instantáneos de cualquier área de la empresa, sus gastos, sus ingresos, cantidades de recursos y cualquier dato que desee extraer de la empresa o de los diferentes centros de costos.

MANTENIMIENTO Y CONFIABILIDAD

**Manejo avanzado de copias de seguridad automáticas compatibles con compresores 'ZIP'.
Recuperación automática de copias de seguridad ante eventuales caídas del sistema o cortes en el flujo de energía.
Motor de verificación de integridad referencial, física y lógica del sistema.**